



Mihai-Dorin Pena

E-mail:

● DESPRE MINE

Manager experimentat, cu un istoric solid de activitate în industria tehnologiei informației. Competent în dezvoltarea și implementarea strategiilor, management și dezvoltare de afaceri. Profesionist în vânzări cu experiență, deținând un Executive MBA de la INSEAD. CCIE Emeritus #21606.

● EXPERIENȚA PROFESIONALĂ

27/07/2020 – 10/01/2025

MANAGING DIRECTOR, ROMÂNIA ȘI REGIUNEA CIS CISCO SYSTEMS

Responsabilități:

- Dezvoltarea și implementarea strategiei de afaceri pentru România și regiunea CIS.
- Coordonarea operațiunilor și gestionarea echipelor locale pentru atingerea obiectivelor de creștere.
- Crearea și menținerea relațiilor cu clienții strategici, partenerii și autoritățile locale.
- Gestionarea P&L și optimizarea performanței financiare a regiunii.
- Promovarea inovației și transformării digitale în cadrul piețelor deservite.
- Asigurarea conformității cu reglementările locale și politicile corporative.

01/03/2020 – 01/03/2022 România

MEMBRU CONSILIU DIRECTOR AMCHAM ROMANIA

Contribuție la dezvoltarea strategiilor și inițiativelor AmCham, reprezentând interesele mediului de afaceri. Implicare în promovarea unui climat economic favorabil și în consolidarea relațiilor dintre sectorul privat și autorități.

01/09/2013 – 27/07/2020

DIRECTOR GENERAL, ROMÂNIA CISCO SYSTEMS ROMÂNIA

Responsabilități:

- Dezvoltarea și implementarea strategiei de creștere a companiei pe piața din România.
- Gestionarea operațiunilor locale și coordonarea echipei pentru atingerea obiectivelor de business.
- Consolidarea relațiilor cu clienții strategici, partenerii și autoritățile relevante.
- Monitorizarea performanței financiare și operaționale pentru optimizarea rezultatelor.
- Susținerea inovației și adoptării tehnologiilor avansate în rândul clienților și partenerilor.
- Asigurarea conformității cu reglementările locale și aplicarea politicilor interne ale companiei.

01/09/2010 – 01/09/2013

ACCOUNT MANAGER CISCO SYSTEMS ROMÂNIA

Responsabilități:

- Gestionarea și dezvoltarea relațiilor cu clienții din sectorul public și privat.
- Identificarea oportunităților de vânzare și dezvoltarea de noi proiecte pentru extinderea portofoliului de soluții Cisco.
- Colaborarea cu echipe interne și parteneri pentru a oferi soluții personalizate.
- Atingerea obiectivelor de vânzări și contribuția la creșterea businessului pe piața locală.

01/01/2010 – 10/09/2010 România

REPREZENTANT VANZARI ROMTELECOM ROMÂNIA

Responsabilități:

- Identificarea și atragerea de noi clienți pentru serviciile de telecomunicații și soluții IT&C.
- Gestionarea și dezvoltarea portofoliului de clienți existenți.
- Promovarea și vânzarea soluțiilor de telefonie, internet și proiecte IT&C complexe.
- Negocierea și încheierea contractelor, asigurând îndeplinirea obiectivelor de vânzări.
- Monitorizarea pieței și identificarea oportunităților de creștere a vânzărilor.

01/04/2009 – 31/12/2009 România

BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER, IT&C ROMTELECOM

Responsabilități:

- Dezvoltarea strategiei de creștere a companiei în domeniul soluțiilor IT&C complexe.
- Identificarea și crearea de noi oportunități de afaceri, în colaborare cu clienți și parteneri strategici.
- Promovarea și vânzarea soluțiilor avansate IT&C, adaptate nevoilor specifice ale fiecărui client.
- Coordonarea dezvoltării capabilităților IT&C ale companiei pentru a susține proiecte complexe.
- Colaborarea strânsă cu departamentele de Product Management, Vânzări și Tehnologie pentru dezvoltarea și livrarea soluțiilor integrate.

01/07/2007 – 01/03/2009

INGINER DE SISTEM CISCO SYSTEMS

Responsabilități:

- Oferirea de suport tehnic și consultanță pre-sales pentru soluțiile Cisco, adaptate nevoilor clienților.
- Proiectarea și validarea arhitecturilor IT&C
- Susținerea demonstrațiilor tehnice, prezentărilor și testărilor de concept (PoC) pentru clienți.
- Asistență în implementarea și optimizarea soluțiilor Cisco, asigurând performanță și scalabilitate.
- Certificare continuă și dezvoltare profesională pentru a menține expertiza în soluțiile Cisco.

04/10/2006 – 30/06/2010

INGINER CONSULTANT NESS ROMANIA

Responsabilități:

- Analiza cerințelor clienților și proiectarea soluțiilor IT&C complexe adaptate nevoilor acestora.
- Oferirea de consultanță tehnică și suport pre-sales pentru soluțiile integrate de infrastructură, rețelistică și securitate.
- Colaborarea cu echipele de vânzări și tehnologie pentru dezvoltarea și implementarea soluțiilor personalizate.
- Asistență în elaborarea propunerilor tehnice, ofertelor și demonstrațiilor de soluții pentru clienți.
- Testarea, validarea și implementarea soluțiilor tehnologice, asigurând conformitatea cu cerințele clienților.

● **EDUCAȚIE ȘI FORMARE PROFESIONALĂ**

01/02/2017 – 20/12/2018 Franța

EXECUTIVE MASTER IN BUSINESS ADMINISTRATION INSEAD

01/10/2001 – 15/06/2006 România

INGINER DIPLOMAT Univ. "Politehnica" București, Facultatea de Automatică și Calculatoare, secția Calculatoare

Media examenului de diploma 10

Media de promovare a anilor de studiu 9,19

LICEU - INFORMATICĂ Colegiul Național "I.L. Caragiale", Ploiești, Profil informatică

Olimpic Național la Informatică, premii la ONI Constanța 2000 și Bacău 2001

Media generală a anilor de studiu 9,41

Media BAC 9,70

● **PERMIS DE CONDUCERE**

Permis de conducere: B

● **COMPETENȚE LINGVISTICE**

Limbă(i) maternă(e): **ROMÂNĂ**

Altă limbă (Alte limbi):

	COMPREHENSIUNE		VORBIT		SCRIS
	Comprehensiune orală	Citit	Exprimare scrisă	Conversație	
ENGLEZĂ	C2	C2	C2	C2	C2

Niveluri: A1 și A2 Utilizator de bază B1 și B2 Utilizator independent C1 și C2 Utilizator experimentat